

あなたに上質な暮らしを。

～とっとりに住んでみませんか～



資料提供	
平成27年5月19日	
担当課 (担当者)	関西本部 (福本)
電話	06-6341-1988

平成27年度関西に打って出る鳥取県内事業者営業実践研修

～関西での営業において「まずは食べてもらえばわかります」だけでは通用しません～

関西圏への販路開拓を目指す鳥取県内事業者（以下「県内事業者」という。）の営業力向上を図ることにより、県内事業者が自信を持って関西圏での一層の販路開拓・拡大に資することを目的とした営業実践研修を昨年に引き続き下記のとおり開催します。

記

- 1 日 時 平成27年5月25日（月）午後0時45分から午後4時30分まで
- 2 場 所 県中部総合事務所B棟2階第201・202会議室（倉吉市東巖城町2）
- 3 対象者
関西での販路開拓を行いたい加工食品等を製造・販売しており、関西に営業部門を持たない県内事業者の中で、商品提案書の作成が苦手な方、又は営業経験が少ない方
- 4 定 員 30名
- 5 テーマ ～関西での営業において「まずは食べてもらえばわかります」だけでは通用しません～
- 6 内 容
 - (1) 関西での営業のポイントを学ぼう（講義）
講 師 木本フードオフィス代表（フードプロデューサー） 木本 喜士氏
 - (2) 商品提案書の書き方を学ぼう（講義）
講 師 鳥取県関西本部販路開拓チーム販路開拓コーディネーター 井賀 博昭
 - (3) 営業実践トレーニング
 - ・持参した商品提案書を書き直し、グループ別に営業実践トレーニング
 - ・販路開拓コーディネーターによる助言、意見交換
 - ・グループ代表者が講師（関西バイヤー）に対して営業実践トレーニング
 - ・講評
- 7 主 催 鳥取県関西本部
- 8 今後の予定

平成27年6月19日	平成27年第1回商品クリニック（会場：鳥取県西部総合事務所）
平成27年7月下旬	平成27年第1回展示商談会（会場：鳥取県関西本部内）
平成27年11月	平成27年度第2回商品クリニック（会場：鳥取県内）
平成28年 2月	平成27年度第2回展示商談会（会場：鳥取県関西本部内）

<参 考>

* 営業実践研修は平成26年6月に初開催