

価格転嫁に直面するすべての企業担当者へ！

価格転嫁成功のカギは

交渉力にある！

価格転嫁 価格交渉力 強化セミナー

令和
8年

8月20日^木

14:00~16:00

定員 30名

鳥取商工会議所 5階 大会議室

申込方法

申込書に必要事項を記入のうえFAX・メール
またはQRコードよりお申込み下さい

申込締切 8月14日(金)



「交渉力」がカギを握る今、
価格交渉の成功率を
高めるための戦略
実践的ノウハウを
学びませんか？

講師

経営デザインエクサル合同会社

代表 諸岡 徹郎 氏

・中小企業診断士(経済産業大臣登録)
・大阪経済大学 中小企業経営研究所
企業支援担当特別研究所員

【経歴】

2003年関西学院大学卒業
同年、塩野義製薬株式会社入社
営業所長、製品戦略部グループ長、
営業企画部グループ長を経て現職に就く

【保有資格】

ロジカルシンキングマスター、
第一種証券外務員、事業承継シニアエキスパートなど、
経営・マーケティング・統計関連で計15個保有



【セミナー内容】

- 価格転嫁の現状
- 取適法施行に伴う留意点
- 価格交渉準備・原価の見える化
- 競合企業の動向を把握しよう
- 顧客との取引依存度は？
- 自社の強み・価値
- 価格交渉は空中戦ではなく地上戦で
- 目標価格・留保価格の設定
- 顧客にとってのメリットとは

【申込書】 ※本申込でいただいた情報は、本セミナーの運営、受講後の状況確認、ならびに関連する事業・セミナー・支援施策等の情報提供のために利用させていただきます。

事業所名		TEL	
所在地		FAX	
参加者名	(役職)	メール	

お申込み・問合せ先



地域と歩む

鳥取商工会議所 経営支援部

TEL (0857) 32-8005 FAX (0857) 22-6939

Email tcci-dx@tottori-cci.or.jp